

PROMAX



■ PROMAX مالک و مؤسس شرکت
السيد José Clotet



MAX

الأربعة أقسام الخاصة بشركة PROMAX

إن قراء مجلة تيلي ستلايت يعرفون الكثير عن سمعة منتجات شركة PROMAX من أجهزة قياس إشارات الأقمار الصناعية التي يعتمد عليها الكثير من السنوات ، و تلك المنتجات معروفة بلونها الأصفر من الخارج ، لكن شركة PROMAX لديها الكثير لتوفره : فبجانب أدوات و معدات قياس الإشارات ، توجد مكونات و معدات توزيع الإشارات ، و لقد أردنا معرفة المزيد عن تلك الشركة و لذلك قمنا بزيارة أكثر مدينة تعج بالسياح و هي مدينة برشلونة .

حتى عام 1981 كانت شركة PROMAX في منتصف مدينة برشلونة و اكن تم نقل مقر الشركة الى ضاحية L'Hospitalet de Llobregat و هي بجانب خط المترو L1 .

و قد أسس السيد José Clotet هذه الشركة في عام 1963 و كان هذا بعد القليل من السنوات من إنشاء أول محطة تليفزيونية تذاع على الهواء في برشلونة ، و فجاء لم تعد تحتاج فقط إلي من يقوم بتكريب الهوائي و لكن تحتاج الشركات المنتجة لأجهزة التلفزيون لأجهزة قياس لجميع عمليات الاختبار ، و في أول سنة قامت شركة PROMAX بتوظيف أربعة مهندسين الذين قاموا بتطوير وحدات قياس و بعد ذلك بعام : في 1964 بتوظيف عدد عشرة موظفين .

■ Partial view of the PROMAX fabrication and administration building in L'Hospitalet de Llobregat, a suburb south of Barcelona and close to the El Prat airport. A total of 6600 sq-m of space is at PROMAX's disposal. These buildings are occupied by 120 employees, of which 50 are in production, 30 in sales, 30 in R&D and 10 in administration.

TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/ara/promax.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/bid/promax.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/bul/promax.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/ces/promax.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/deu/promax.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/eng/promax.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/esp/promax.pdf
Farsi	فارسي	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/far/promax.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/fra/promax.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/hel/promax.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/hrv/promax.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/ita/promax.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/mag/promax.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/man/promax.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/ned/promax.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/pol/promax.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/por/promax.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/rom/promax.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/rus/promax.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/sve/promax.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0909/tur/promax.pdf

Available online starting from 31 July 2009



■ انظر إلي المتحف حيث توجد وحدة تدريب : كيف يعمل جهاز التلفزيون .

■ إحدى منتجات شركة PROMAX و هي مولد وحدة قياس من عام 1964

قياس الإشارات الاقتصادية تمثل " حوالي 30% من مبيعات الشركة " هذا ما أفاده José-Maria Clotet ، و في عام 2009 تم تحسين أداء قسم توزيع الإشارات التلفزيونية و هذا القسم أيضا مسؤول عن 30% من مبيعات الشركة و يبقى ال 30% الأخرى من قسم البث .

في أول وهلة لا يوجد ترابط بين الأقسام و لكن José-Maria Clotet شرح لنا الصلة ، إن الصورة أصبحت أكثر وضوحا و كذلك الاستراتيجية ، "نحن نركز على الإرسال الأرضي الرقمي -DVB T" و النقاط الهامة في جانب الاستقبال و أجهزة قياس الإشارات و جانب البث عن طريق معالجات الإشارات للتحكم في الإشارات التي ننتجها ، و

Maria Clotet بتولى إدارة الأعمال و في عام 2007 قام بتقسيم شركة PROMAX إلى أربعة أقسام " الاختبار و القياس و البث و توزيع الخدمة التلفزيونية و التدريب الإلكتروني .

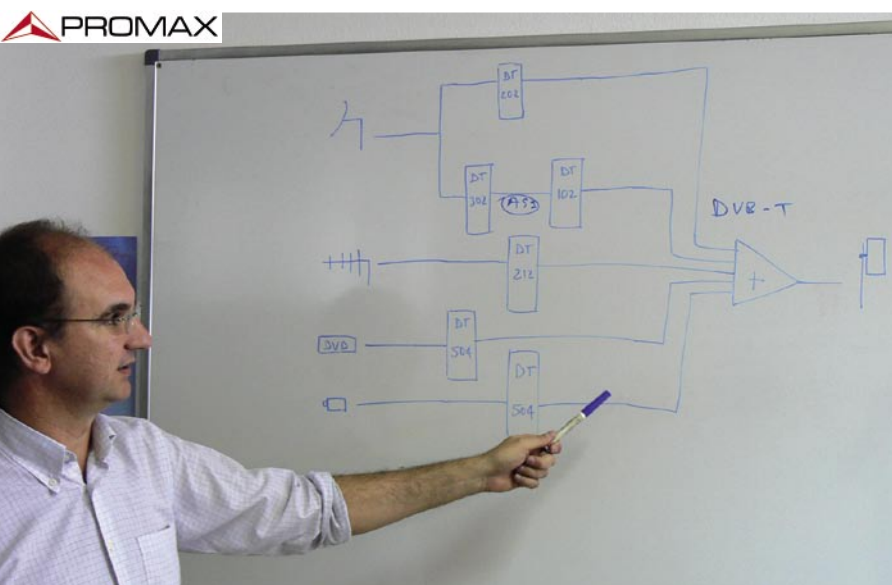
و هذا تشكيل و تقسيم و لقد سألنا السيد José-Maria Clotet عن آخر قسم : " من البداية كانت شركة PROMAX تقوم بتدريب القائمين على عملية التركيب و المهندسين كيفية استخدام معادتنا " و كانت تمثل هذه الخدمة 10% من مبيعات الشركة و لكنها كانت تحمي شركة PROMAX من عدم التقدير الجيد لمنتجاتها .

و من الواضح أن منتجات الشركة من أجهزة

و في عام 1968 ظهرت قناة تلفزيونية أخرى بموجات UHF ، و مرة أخرى قامت شركة PROMAX بتطوير أجهزة قياس إشارات لموجات UHF .

و في عام : 1986 قدمت شركة PROMAX : أول جهاز قياس إشارات لإرسال الأقمار الصناعية و في عام 1993 قدمت أول معالج مصغر للتحكم في وحدات تحليل الإشارات الشامل ، و الذي يغطي VHF/UHF (بما في ذلك موجات FM) إلي مدى الأقمار الصناعية .

و اليوم مازال السيد José Clotet يمتلك شركة PROMAX ، و في عام 2005 قام ابنة José-



■ السيد José-Maria Clotet مدير شركة PROMAX يشرح لنا الفكرة الأساسية لاستراتيجية شركة PROMAX : طرق الاستقبال الأربعة - الأقمار الصناعية - الهوائيات - مصدر الصورة (كمثال DVD) أو الكاميرات الحية - من خلالها تعمل مكبرات الإشارات و المولفات من شركة PROMAX لتكنولوجيا DVB-T سواء كانت لاسلكية أو عن طريق الكابل .

■ الفكرة تكمن في الموصلات " فكل مصدر يمثل مصدر إشارات محتمل و في النهاية تحصل على إشارات PROMAX مدمجة .



السيد **Roger Gallart** مدير التسويق و يرينا غرفة التدريس بشركة **PROMAX** مع احدث منتجات الشركة ، " نحن نقوم بالتدريس و التدريب هنا كل يوم جمعة " و لكن هناك تدريب في أفرع الشركة بصفة يومية و لهذا فان التدريب في الشركة يوميا و في كل مكان في العالم !.



لا يوجد وقت للكاميرات : يقوم فريق المبيعات الدولية بالاتصال بالعملاء الدوليين ، حيث يعتبر ثلث مبيعات الشركة محليا ، و الثلث الأخير يذهب إلى أوروبا و الثلث الأخير يذهب إلى بقية أنحاء العالم ، و هذه النسبة ثابتة على مدى السنوات الماضية ، و بالطبع تقدم شركة **PROMAX** المنتجات طبقا لمناطق البيع مثل نظام **ATSC** لأمريكا الشمالية و نظام **DMB-TH** للصين .



كيف يعمل جهاز تحليل الإشارات من شركة **PROMAX** ؟ يوجد من يقوم بعمل كتيب تشغيل و هو **Joaquin Arroyo** من فريق الدعاية ، و تراه هنا يقوم بعمل موقع شركة **PROMAX** على الإنترنت .



الهدوء أرجوكم ! يركز المهندسين في تطوير منتجات شركة **PROMAX** ، و هي غرفة هادئة جدا ، لا بد أن يركز المهندسين تماما فيما يفعلونه .



■ إن الجودة ليست هي الشيء المهم فقط : حيث إن الأمان يلعب دورا كبيرا أيضا ، يتم عزل المنتج كهر ومغناطيسيا في غرفة العزل و يتم إجراء الاختبار EMC عن طريق السيد José Maria Lanau .

الشيء المفقود هو الاتصال بين الاستقبال (الهوائي) و المستقبل (جهاز التلفزيون) و هنا يأتي دور الإرسال الرقمي الأرضي ، نحن مقتنعون أن تكنولوجيا الإرسال الرقمي الأرضي هي أفضل تكنولوجيا و تستخدم في العديد من التطبيقات ، لقد كانت تكنولوجيا الأمس تقوم على بث الإرسال التلفزيونية تناظريا أو بنظام QAM و كان هذا معقدا و مكلفا حيث أن المستخدم النهائي سوف يحتاج إلي ريسيفر لاستقبال قنوات الكابل ، كما أن نظام التلفزيون عبر الإنترنت IPTV خيار آخر و لكنه أيضا مكلف جدا و معقد .



■ و تتم عملية التغليف هنا : يتم مغادرة 100 شحنة يوميا من شركة PROMAX للتسليم في جميع أنحاء العالم .

إن نظام الإرسال الرقمي الأرضي DVB-T (أو الأنظمة الرقمية المشابهة ATSC و DMB-TH) سوف تحل محل نظام الإرسال الأرضي الحالي ، و بالنسبة لشركة PROMAX فمن الواضح : إن نظام الإرسال الرقمي الأرضي DVB-T يجب أن يستخدم أيضا في نظام توزيع إشارات قنوات الكابل ، حيث تتوفر العديد من أجهزة التلفزيون المزودة بتيونر في العديد من الدول DVB-T .

و يمكننا الآن ملاحظة أن شركة PROMAX تقوم بالتوسع كما أرادت : فقسم البث يقوم بإنتاج مولدات و وحدات بث لإشارات DVB-T و أجهزة توزيع إشارات DVB-T .

و لم تكن هذه خطوة منطقية فقط من شركة PROMAX حيث أن تكنولوجيا قوية جدا حيث يمكن استخدامها هوائيا أو عن طريق توزيع الإشارات عن طريق الكابل .

إن شركة PROMAX ترى الدمج بين التكنولوجيا فلم يعد هناك فاصل بين إشارات الستلايت أو الكابل أو توزيع إشارات الإرسال الرقمي الأرضي و لكل تطبيق يوجد له حل مثالي طبق لمناطق الاستخدام .

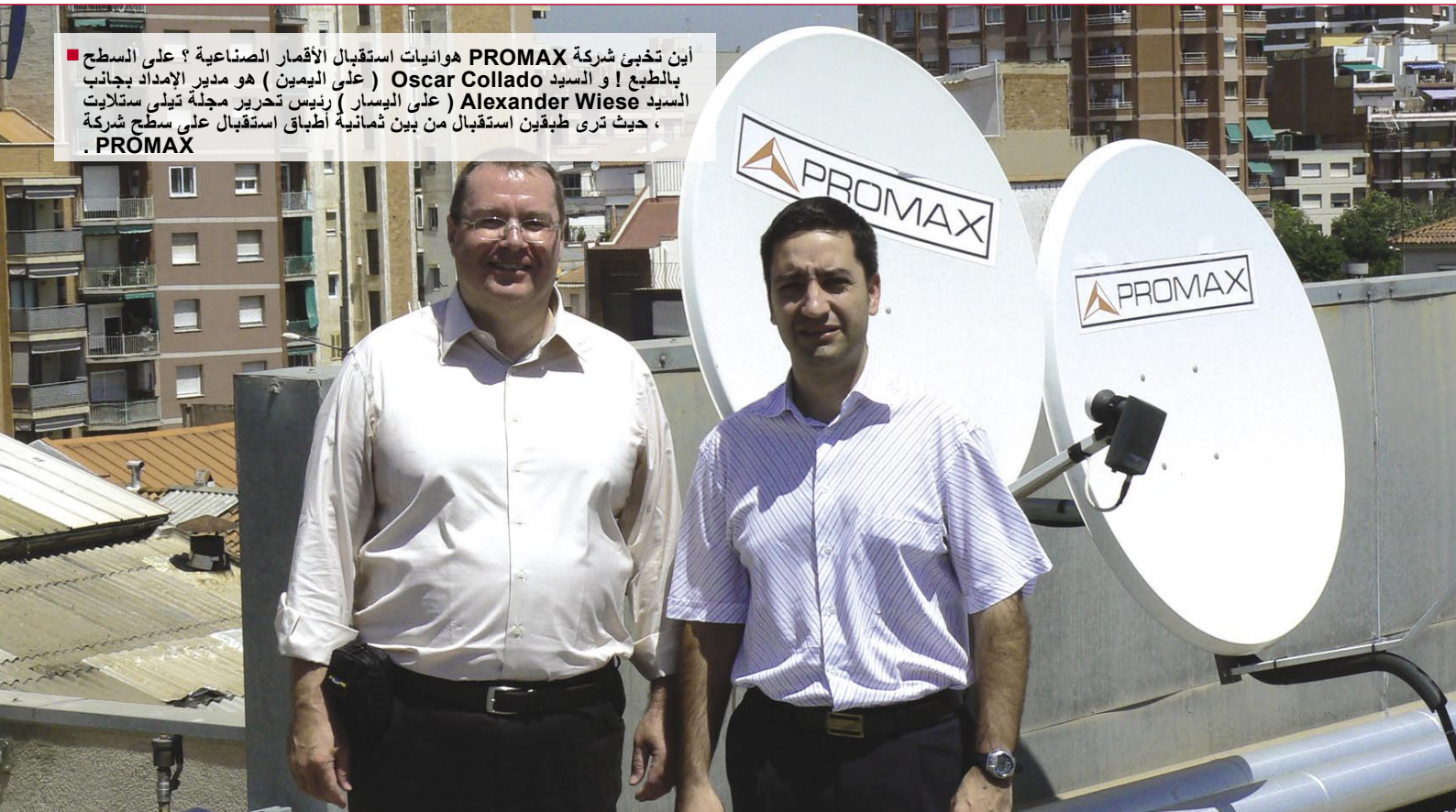
لقد وضعت شركة PROMAX نفسها في المستقبل كما وضعها José-Maria Clotet 15% من إنتاج الشركة يستثمر في الأبحاث و التطوير " ؟

و من هنا تأتي الاختراعات !



■ يوجد قسم خاص يسمى الخدمة الفنية لشركة PROMAX و التي تتعامل مع الوحدات المعيبة و التي تعاد من القانمين على عملية التركيب ، و يعتنى بهذا Miguel Calvo على (على اليسار) و José Antonio del Rio (على اليمين) .

■ أين تخبى شركة PROMAX هوانيات استقبال الأقمار الصناعية ؟ على السطح بالطبع ! و السيد Oscar Collado (على اليمين) هو مدير الإمداد بجانب السيد Alexander Wiese (على اليسار) رئيس تحرير مجلة تيلي ستلايت ، حيث ترى طريقتين استقبال من بين ثمانية أطباق استقبال على سطح شركة . PROMAX



PROMAX Innovations

New products that PROMAX developed in 2009 and is introducing to the market



1. The new TV EXPLORER receives not only HD signals in DVB-S2 and MPEG4, but also displays them all, including 720p and 1080i channels, on its built-in 16:9 monitor.

Since many of these channels are encrypted, the TV EXPLORER HD comes with a CAM interface so that these channels can be decrypted.

2. PROMAX developed the TV HUNTER for those installers that work really fast. It is small, handy and extremely easy to use.

The TV HUNTER was conceived for DVB-T signals; a similar unit was developed for satellite signals: the SAT HUNTER

3. The PROMAX AGIL-T is a channel-specific amplifier for digital and analog signals. It is compatible with every form of modulation and its unique selling point is the 10 programmable UHF filters with a bandwidth from 1 to 6 channels. The AGIL-T is also available with a satellite IF input.

